

Gespräche professionell führen

Beschreibung: Wer seinen Gesprächspartner wirklich versteht und auch von ihm verstanden wird, kommt schneller zum Erfolg. Gezielte Kommunikationstechniken und das Verstehen der psychologisch-menschlichen Komponenten sind Grundlagen für konstruktive Gespräche. Wir möchten Ihnen verschiedene Kommunikationsmodelle sowie Verhaltens- und Persönlichkeitstypen vorstellen, durch die Sie optimal auf Ihren Gesprächspartner eingehen und Ihre Ziele effektiv umsetzen können.

- Einfluss meiner Werte und Glaubenssätze auf mein tägliches (Kommunikations-)Verhalten als Führungskraft
- Kommunikationsmodelle
- Persönlichkeitsmodelle
- Instrumente der Gesprächsführung
- Gespräche vorbereiten / strukturieren
- Mitarbeiter- / Feedbackgespräche zielorientiert führen

Ziel: Durch Reflexion des persönlichen Kommunikationsverhalten und einem neuen Verständnis für das, was zwischen Menschen im Gespräch passiert, können Sie zukünftig Gespräche gezielter steuern und erfolgreicher zum Abschluss bringen. Sie können Position für Ihren Standpunkt beziehen und Ihre Gesprächspartner mit ins Boot holen oder konstruktive Kompromisse schließen.

Zielgruppe: Junge Führungskräfte aller Branchen.

Voraussetzungen: Sie streben eine Führungsposition an oder sind neu in der Führungsrolle und wollen Ihre Kommunikation als Schlüsselfaktor für erfolgreiche Führung optimieren.

Dauer: 2 Tage // Uhrzeiten auf Anfrage

Preis: Auf Anfrage

Termin: Auf Anfrage

Ort: ma-co Bremen
Tilsiter Str. 6-10
28217 Bremen

Anmeldung: Bitte schriftlich per E-Mail an:
anmeldung@ma-co.de

Gleichstellung

Es ist für ma-co selbstverständlich, dass für alle Aktivitäten und in allen Angeboten alle Geschlechter gleichermaßen angesprochen werden. Dies gilt für den Kreis der Teilnehmer (m/w/d) ebenso wie für die Trainer (m/w/d) und für alle anderen denkbaren Kontakte. Zu Gunsten der besseren Lesbarkeit wird nur der allgemeine maskuline Plural verwendet.